

Organisationsplan

ÄGARE

Ene Byggprojekt AB

STYRELSE

Mattias Eriksson

VD

Mattias Eriksson

vVD

Helene Eriksson

DIVISION

LEDNING

Mattias Eriksson

ETABLERING

Helene Eriksson

INTÄKTER

Krister Nikula

PRODUKTION

Jonas Holmgren

EKONOMI & FINANS

Helene Eriksson

SYFTE

Leda idag och planera för framtiden så att bolaget drivs med en lönsam affärsmodell enligt företagets syfte och värderingar samt VDs direktiv.

Anförska och förvalta personella och strukturella resurser samt skapa rutiner och processer för ökad produktivitet.

Skapa rätt förväntan och förtroende samt hjälpa befintliga och potentiella kunder till rätt lösning. Detta leder till fler och bra affärer så att bolagets intäkter ökar.

Producera och leverera enligt såld förväntan med ökande produktivitet så att intäktssdivisionen kan byta mot pengar och bolagets lönsamhet kan öka.

Hushålla med, förvalta och bidra till optimering av bolagets resurser för att möjliggöra expansion och ökad lönsamhet.

AVDELNING

STRATEGISKT

Mattias Eriksson

OPERATIVT

Mattias Eriksson

HR

Helene Eriksson

INFRA-STRUKTUR

Helene Eriksson

LAGER

Mattias Eriksson

LAGER-BESTÄLLNING

Åke Alexandersson

LAGER-SKÖTSEL

Åke Alexandersson

ERBJUDANDE

Krister Nikula

MARKNADS-FÖRING

Krister Nikula

FÖRSÄLJNING

Krister Nikula

NYKUND

Krister Nikula

KUNDANSVAR

Jan, Peter, Joakim, Åke, Stefan

FÖRSÄLJNINGSEKONOMI

Krister Nikula

PROJEKT-LEDNING

Jan Gatemo, Peter Lillieroos, Stefan Grönqvist, Joakim Eklund, Åke Alexandersson

ARBETS-LEDNING

Alla golvläggare beroende på projekt.

GOLV-LÄGGNING

Alla golvläggare

KMA

Krister Nikula

PRODUKTIVITET

Jonas Holmgren

PROJEKT-EKONOMI

Helene Eriksson

TEAM ANSVAR

Krister Nikula

REDOVISNING

Camilla Fagerberg

ANALYS & STATISTIK

Helene Eriksson

FINANSIELL PLANERING

Helene Eriksson

ETABLERINGSASSISTANS

Linda Ahlgren

INTÄKTSASSISTANS

Linda Ahlgren

PRODUKTIONSASSISTANS

Linda Ahlgren

EKONOMIASSISTANS

Linda Ahlgren

VSP
Värdefull slutprodukt

Ett lönsamt och expansivt bolag.

En fungerande struktur för en organisation med ökande produktivitet.

Uppnådd intäktsbudget med lönsamma affärer i enlighet med såld förväntan som går att leverera.

Leverera enligt order inom divisionens lönsamhetsmål.

Ekonomiska åtaganden och rapportering enligt VDs krav till ledning, organisation och externa intressenter.